Werkstudent (m/w/d) – Business Development

bei Berlin Space Technologies

Über uns

Berlin Space Technologies GmbH (BST) ist ein weltweit führender Anbieter von #NewSpace und gehört zu den #Top100 der innovativsten Mittelständler des Deutschen Mittelstands-Summit 2023. BST entwickelt und vertreibt Kleinsatellitensysteme vor allem zur Erdbeobachtung und bietet Trainingsprogramme an. Wir bieten eine breite Palette kosteneffizienter Produkte von Subsystemen bis hin zu kompletten Satelliten und die zugehörigen Dienstleistungen an. BST ist ein vertikal integriertes Unternehmen mit über 100 Mitarbeitern aus mehr als 10 Nationen. Wir bieten attraktive Anstellungsbedingungen, flache Hierarchien, moderne Arbeitsplätze, hybrides Arbeiten und flexible Arbeitszeiten in einem global tätigen Raumfahrtunternehmen!

Übersicht

Um der steigenden Nachfrage aufgrund neuer Projekte gerecht zu werden, suchen wir Werkstudierende für unser Business-Development-Team. Zu deinen Aufgaben gehören die Organisation von Veranstaltungen und Konferenzen, die Unterstützung bei der Erstellung von Angeboten, die Pflege des BST-Portfolios, die Vertragsabwicklung sowie Marketing- und Marktforschungsaufgaben.

Deine Aufgaben

- **Veranstaltungs- und Konferenzmanagement**: Unterstützung bei der Koordination internationaler Konferenzen und PR-Veranstaltungen, einschließlich Logistik, Reisevorbereitungen und Betreuung von Ehrengästen vor Ort.
- **Unterstützung bei Ausschreibungen und Angeboten**: Recherche und Auswertung von Informationen aus öffentlichen Ausschreibungen, Initiativen, Ausschreibungen und Angebotsanfragen (RFPs), um bei der Erstellung und Einreichung hochwertiger kommerzieller Angebote zu helfen.
- **Pflege des technischen Portfolios**: Verwaltung der Erfassung, Überprüfung und kontinuierlichen Aktualisierung von Produktdatenblättern und des Unternehmensproduktkatalogs unter Gewährleistung der technischen Richtigkeit.
- **Vertragsverwaltung**: Durchführung vorläufiger Prüfungen von Geheimhaltungsvereinbarungen (NDAs), Vertriebsvereinbarungen und anderen kommerziellen Verträgen, um die Übereinstimmung mit den Unternehmensstandards sicherzustellen.
- **Marketing & Markenvertretung**: Unterstützung von Marketinginitiativen und Branding-Aktivitäten.
- **Marktforschung & Marktinformationen**: Durchführung von Recherchen zu neuen Initiativen und Markttrends im Bereich der Satellitentechnologie, um dem BD-Team umsetzbare Erkenntnisse zu liefern.

Deine Qualifikationen

- **Technische Kompetenz**: Fähigkeit zum Umgang mit Satellitentechnologien und der europäischen Raumfahrtindustrie sowie grundlegendes Verständnis dieser Bereiche.
- **Bearbeitung von Ausschreibungen**: Fähigkeit, komplexe Informationen aus Ausschreibungen, öffentlichen Ausschreibungen und Angebotsanfragen zu analysieren und zu verarbeiten, um die Vorbereitung von

Angeboten zu unterstützen.

- **Selbstständiges Arbeiten**: Fähigkeit, Verantwortung für zugewiesene Aufgaben zu übernehmen und eigenständig qualitativ hochwertige Ergebnisse zu liefern, ohne dass ständige Überwachung oder Mikromanagement erforderlich sind.
- **Sprachkenntnisse**: Sehr gute Deutsch- und mindestens gute Englischkenntnisse
- **Wirkungsvolles Engagement**: Nachweis ausgeprägter zwischenmenschlicher Fähigkeiten für den direkten, professionellen Umgang mit globalen Kunden und internen Stakeholdern, einschließlich aktiver Unterstützung bei Konferenzen, Networking-Veranstaltungen und VIP-Besuchen.
- Besitz eines gültigen EU-/EWR-Führerscheins (Klasse B) ist erforderlich.

Jede dieser Qualifikationen wäre von Vorteil bei der Bewerbung

- **Bildungshintergrund**: Derzeitiges Studium der Wirtschaftsingenieurwissenschaften, der internationalen Betriebswirtschaftslehre oder eines verwandten Fachgebiets, das sowohl technische Begabung als auch kaufmännisches Verständnis nachweist.
- **Professionelle Kommunikation**: Ausgeprägte zwischenmenschliche Fähigkeiten für den direkten, professionellen Umgang mit globalen Kunden und internen Stakeholdern.
- **Operative Erfahrung**: Nachgewiesene Erfolge bei der Planung, Koordination und Durchführung hochkarätiger Veranstaltungen für besondere Gäste sowie bei der logistischen Abwicklung internationaler Konferenzen.

Wir bitten dich, dich auch zu bewerben, wenn du nicht alle aufgeführten Qualifikationen erfüllst.

Deine Vorteile

- Arbeiten in einem engagierten, freundlichen und internationalen Team
- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben mit Raum für eigene Ideen
- Schnelle Entscheidungswege und ein dynamisches, teamorientiertes Arbeitsumfeld
- Flexible Arbeitszeiten und bezahlte Überstunden

Interesse geweckt?

Dann schicke uns bitte Deinen Lebenslauf mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail mit dem Betreff „Werkstudent Business Development“ an jobs@berlin-space-tech.com (Ansprechpartner: Johanne Linde). Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!