



Leiter*in Geschäftsentwicklung (m/w/d) – Phase A/B

bei Berlin Space Technologies in Berlin

Über uns

Berlin Space Technologies GmbH (BST) ist ein weltweit führender Anbieter von #NewSpace und gehört zu den #Top100 der innovativsten Mittelständler des Deutschen Mittelstands-Summit 2023. BST entwickelt und vertreibt Kleinsatellitensysteme vor allem zur Erdbeobachtung und bietet Trainingsprogramme an. Wir bieten eine breite Palette kosteneffizienter Produkte von Subsystemen bis hin zu kompletten Satelliten und die zugehöriger Dienstleistungen an. BST ist ein vertikal integriertes Unternehmen mit rund 90 Mitarbeitenden aus mehr als 10 Nationen. Wir bieten attraktive Anstellungsbedingungen, flache Hierarchien, moderne Arbeitsplätze, hybrides Arbeiten und flexible Arbeitszeiten in einem global tätigen Unternehmen – und Raumfahrt!

Übersicht

Wir suchen eine erfahrene Person für die Leitung unserer Geschäftsentwicklung. Das zugehörige Team ist für alle zukünftigen Projekte von BST verantwortlich. Dies geht von einzelnen Satellitenkomponenten, über ganze Satellitensysteme und -missionen bis zu Bodenequipment. Als Leitung der Geschäftsentwicklung wirst du alle Aktivitäten der Abteilung koordinieren und sie gegenüber der Führungsebene vertreten.

Deine Aufgaben

- Leitung der Geschäftsentwicklungsaktivitäten und des dazugehörigen Teams
- Definition von Angebotsstrategien für institutionelle und kommerzielle Satellitenmissionen
- Repräsentation von BST gegenüber externen Partnern inkl. regelmäßigen Reisen ins deutsche, europäische und internationale Ausland
- Team Management in Abstimmung mit firmenweiten Prozessen
- Koordinierung und Priorisierung von FuE Aktivitäten in enger Zusammenarbeit mit internen Stakeholdern
- Mitarbeit am Satellitendesign in Angeboten und Entwicklungsstudien
- Unterstützung bei der Definition von Marketing und Vertriebs Aktivitäten



Deine Qualifikationen

- Hervorragendes Verständnis von Satellitendesign belegt durch mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Abteilung
- Exzellente, angewendete Führungsqualitäten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse; verhandlungssichere Deutschkenntnisse mündlich und schriftlich sind ein starker Vorteil
- Lösungsorientiertes Mindset und Macher Mentalität
- Vertraut mit kommerziellen und wirtschaftlichen Konzepten

Wir bitten dich, dich auch zu bewerben, wenn du nicht alle aufgeführten Qualifikationen erfüllst.

Deine Vorteile

- Arbeiten in einem jungen, freundlichen und internationalen Team
- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben mit Raum für eigene Ideen
- Schnelle Entscheidungswege und ein dynamisches, teamorientiertes Arbeitsumfeld
- Flexible Arbeitszeiten und bezahlte Überstunden

Interesse geweckt?

Dann schicke uns bitte Deinen Lebenslauf mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail mit dem Betreff „Head of Business Development“ an jobs@berlin-space-tech.com (Ansprechpartner: Jan-Christian Meyer). Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!